

Die Kanya AG gehört zur Bachtel Technology Group, einer Firmengruppe mit rund 220 Mitarbeitenden an Produktionsstandorten in der Schweiz, Deutschland und China. Kanya ist ein wachsendes, international tätiges Traditionsunternehmen im Bereich der Metallverarbeitung mit rund 45 Mitarbeitenden am Standort in Rüti/ZH. Basierend auf dem Kanya Aluminium-Baukastensystem liefern wir Konstruktions- und Fördertechniklösungen an unsere Kunden im Bereich Anlagenbau, Automation und Maschinenindustrie.

Zur Ergänzung unseres Teams suchen wir nach Vereinbarung eine/n

Gebietsverkaufsleiter/in Schweiz (Region Zürich–Bern–Basel)

Profilsysteme & Fördertechnik

Ihre Mission

- Sie entwickeln Ihr Verkaufsgebiet unternehmerisch weiter, gewinnen neue Kunden und betreuen bestehende Partnerschaften – mit Fokus auf technische Beratung und messbare Resultate.

Ihre Aufgaben

- Akquisition von Neukunden sowie Betreuung und Ausbau des bestehenden Kundenkreises
- Anwendungsbezogene Präsentation und Beratung unserer Lösungen (Aluprofilsysteme, Fördertechnik, Einhausungen, Industriearbeitsplätze)
- Erarbeiten von kundenindividuellen Lösungen zusammen mit dem technischen Innendienst (Auslegung, Angebote, Projekte)
- Planung, Verfolgung und Erreichung Ihrer gebietsspezifischen Ziele (Umsatz/DB/Aktivitäten)
- Marktbeobachtung, systematisches Einholen von Kundenfeedback und Mitwirkung an Verkaufsiniciativen
- Teilnahme an Schulungen, Seminaren und Messen

Das bringen Sie mit

- Abgeschlossene technische Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb (B2B)
- Erfahrung mit Kanya oder vergleichbaren Aluprofil-/Baukastensystemen oder Fördertechniksystemen
- Gewinnende, seriöse Kommunikation, Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke
- Hohe Eigeninitiative, strukturierte Arbeitsweise und CRM-/ERP-Disziplin
- Deutsch in Wort und Schrift, Führerausweis Kat. B
- Wohnhaft idealerweise im Raum Zürich–Bern–Basel

Das bieten wir Ihnen

- Firmenfahrzeug (auch zur privaten Nutzung), Laptop und Mobiltelefon
- Starker technischer Innendienst und kurze Entscheidungswege
- Umfassende Einarbeitung in Aluprofil-Baukasten, Produkte und Prozesse
- Fixlohn plus erfolgsorientiertes Modell
- Homeoffice-Möglichkeit, viel Eigenverantwortung und Gestaltungsfreiheit
- Entwicklungsperspektiven in einer wachsenden, internationalen Gruppe

Bewerbung

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Unterlagen direkt an **personal@kanya.com**.

Es werden ausschliesslich Direktbewerbungen berücksichtigt (keine Personalvermittlungen).